

# Young Insurance Professional VBV

## versichern, beraten, präsentieren, aufzeigen, informieren, überprüfen, verhandeln

Young Insurance Professionals sind versierte Fachkräfte der Versicherungsbranche und verfügen über das nötige Wissen in allen Sparten der Privatversicherungen. Sie beraten Kunden und bearbeiten fachspezifische Aufgaben in den Teams der verschiedenen Versicherungsbereiche. Das kann im Schaden- und Leistungsmanagement sein, wenn Schadenfälle nach Rechtslage abgeklärt werden müssen. Oder im Bereich «Underwriting», wo Risiken ermittelt und Tarife

festgesetzt werden. Young Insurance Professionals sind aber auch in der Produktentwicklung tätig, unterstützen administrativ wie auch fachlich die Generalagenturen und/oder die Broker und leisten ihren Einsatz im Management-Support. Die Ausbildung ist trainee-orientiert, praxisbezogen und unterscheidet sich klar gegenüber der kaufmännischen Grundbildung in Dauer, Ablauf und Zielpublikum.

### Was und wozu?

- ▶ Damit die Generalagenten und Kundenberaterinnen ihre Offerten zeitnah erstellen können, unterstützt sie der Young Insurance Professional verkaufs- und lösungsorientiert.
- ▶ Damit den Vertriebssupport effizient erledigt werden kann, hilft die Young Insurance Professional bei der Risikoselektion, der Festsetzung von Tarifen, der Annahme und der Qualitätssicherung mit.
- ▶ Damit sich die Versicherung den Bedürfnissen ihrer Kunden anpassen kann, begleitet der Young Insurance Professional die Produkteentwicklung und wirkt an der Bereitstellung von Produkten, Dienstleistungen und Prozessen für unterschiedliche Zielgruppen mit.
- ▶ Damit die Schadenfälle sowohl nach Rechtslage, wie auch nach Kundenbedürfnissen behandelt werden, nimmt die Young Insurance Professional die Bedürfnisse auf, prüft die Deckungen von Policen, beurteilt die Haftungen und kommuniziert mit den Beteiligten.



### Anforderungsprofil

	vorteilhaft	wichtig	sehr wichtig
analytisches Denken, logisches Denken, Kombinationsfähigkeit	[Progress bar]		
Diplomatie	[Progress bar]		
Gewandtheit im mündlichen und schriftlichen Ausdruck	[Progress bar]		
Gewissenhaftigkeit, Zuverlässigkeit	[Progress bar]		
Interesse an Sicherheit, Recht und Ordnung	[Progress bar]		
kaufmännisches Geschick	[Progress bar]		
Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick	[Progress bar]		
Kundenorientierung, Kontaktfreude	[Progress bar]		
Sinn für Zahlen, exakte Arbeitsweise	[Progress bar]		
Verantwortungsbewusstsein	[Progress bar]		

### Facts

**Zutritt** Entweder gymnasiale Maturität, Berufs- oder Fachmaturität. Ausbildungsvertrag mit einer Versicherung.

**Ausbildung** Der Bildungsgang Versicherungseinstieg mit Mittelschulabschluss VBV ist eine praxisorientierte Alternative zum Studium, dauert 1½ Jahre und ist relativ neu. Das Schulgeld und die Prüfungsgebühren übernimmt der Ausbildungsbetrieb.

**Sonnenseite** Young Insurance Professionals sind junge Leute mit einer gymnasialen oder beruflichen Maturität, welche die Chance gepackt haben, direkt in die spannende Welt der Versicherungen einzusteigen. Dies eröffnet ausgezeichnete Karriere- und Weiterbildungsmöglichkeiten.

**Schattenseite** Die digitale Transformation in der Versicherungsbranche schreitet immer schneller voran. Zahlreiche Anbieter haben ausgewählte Bereiche wie den Vertragsabschluss weitgehend digitalisiert und arbeiten bereits daran, Kunden- sowie Backend-Prozesse zu automatisieren. Wer hier mithalten will, muss anpassungsfähig und offen für technische Neuerungen sein.

**Gut zu wissen** Ausbildungsplätze werden von Haupt- resp. Regionalsitzen oder Generalagenturen von Versicherungsgesellschaften oder von Brokerunternehmen angeboten. Nach der Grundlagenbildung wirken Young Insurance Professionals rasch in komplexen Mandaten und Projekten mit.

### Karrierewege

